



Am Freitag lud Claudia Stöckl zum „Frühstück mit ihr“ und moderierte die Frage- und Diskussionsrunde mit den Vertriebsexperten Alexander Antonitsch, Hans Harrer, Peter Hochleitner, Hans Holdhaus, Michael Krammer, Alexander Lenz, Waltraud Martius, Judith Novak und Martin Pittner.

Verkaufsawards 2013

Mittlerweile hat es schon Tradition: Am ersten Abend des VBC-Verkaufskongresses werden die Verkaufsawards vergeben. Vorgeschlagen von Mitarbeitern, Vorgesetzten oder auch von sich selbst, bewertet und auf Herz und Nieren geprüft durch eine unabhängige Experten-Jury und schließlich ausgezeichnet als beste Verkäufer des Jahres in ihrer Kategorie.

Werfen Sie mit uns einen Blick auf die diesjährigen Gewinner.



In der Kategorie „Verkaufsteam des Jahres“ ging der Preis an Hirsch Armbänder unter der



Niklas Tripolt, Angelika Duckenfield, Bettina Plandor, Petra Nagelschmied, Melanie Kaletta (für Sandro Beccari), Günter Zorc und Alexandra Tripolt.



In der Kategorie „Außendienst“ erhielt Günter Zorc, Wüstenrot Versicherung, den Award.



Verkäuferin des Jahres im „Einzelhandel“ wurde Petra Nagelschmied, Reiter Betten.



Neu im Vertrieb: Mag. Bettina Plandor, Allianz Elementar, wurde als bester „Verkaufs-Rookie“ ausgezeichnet.

MÜNCHEN TANZT

Am 21. und 22. März fand in München der 36. Deutsche Vertriebs- und Verkaufsleiterkongress statt. Und tatsächlich hat der Kongress auch getanzt – auf der traditionellen Club-night. Allerdings mussten sich die Teilnehmer das Vergnügen hart erarbeiten: Ein straffes Vortragsprogramm forderte die rund 300 Führungskräfte aus Verkauf und Vertrieb sowohl im Plenum, als auch erstmals in drei parallel stattfindenden Best-Practice-Foren.

Mit Patrick D. Cowden, der mit den Memmen in den Führungstagen hart ins Gericht ging und Reinhard K. Sprenger, der die Teilnehmer sehr direkt an ihre Eingegenverantwortlichkeit erinnerte, hat der Veranstalter neben zahlreichen guten Fachvorträgen, zwei außerordentlich charismatische Redner auf die Bühne geholt.



WIFI Niederösterreich

Verkauf am Telefon

Datum: 23.05.2013
Zeit: 9:00-17:00
Referent: Dr. Dieter W. Schauer
Ort: WIFI Gmünd,
Weitraer Straße 44,
3950 Gmünd
office@noe.wifi.at
www.noe.wifi.at

Mein Unternehmen in der Öffentlichkeit - Impulsvortrag

Datum: 23.05.2013
Zeit: 19:00-21:00
Referent: Gerald Groß
Ort: Bezirksstelle der Wirtschaftskammer NÖ in Bruck/Leitha
office@noe.wifi.at
www.noe.wifi.at

Marketing kompakt

Datum: 04.06.2013
Zeit: 9:00-17:00
Referent: Mag. DDr. Elmar Kickingner
Ort: WIFI St. Pölten,
Mariazeller Straße 97,
3100 St. Pölten
office@noe.wifi.at
www.noe.wifi.at

Mein Kunde und ich – eine gute Beziehung

Datum: 06. und 07.06.2013
Zeit: 9:00-17:00
Referent: Martina Freinberger
Ort: WIFI Mödling,
Guntramsdorferstraße 101,
2340 Mödling
office@noe.wifi.at
www.noe.wifi.at

Mehr Umsatz für EPUs

Datum: 07.-22.06.2013
Zeit: 7.6., Fr 18.00-21.45,
8.6. und 22.6., Sa 9.00-17.00
Referent:
Dkkfm. Gottfried Schuller
Ort: WIFI Mödling,
Guntramsdorferstraße 101,
2340 Mödling
office@noe.wifi.at
www.noe.wifi.at

Direktvertrieb - Chance für die Zukunft

Datum: 14.-15.06.2013
Zeit: Fr, Sa 9.00-17.00
Referent: Team des WIFI NÖ
Ort: WIFI St. Pölten,
Mariazeller Straße 97,
3100 St. Pölten
office@noe.wifi.at
www.noe.wifi.at

Marketing Crash-Kurs

Datum: 08.-12.07.2013
Zeit: Mo-Fr 9.00-17.00
Referent: Carmen Hick-Szabo
Ort: WIFI Mödling,
Guntramsdorferstraße 101,
2340 Mödling
office@noe.wifi.at
www.noe.wifi.at

Verkaufsstrategien für Techniker

Datum: 11.-12.07.2013
Zeit: Do, Fr 9.00-17.00
Referent: Mag. Peter Krafka
Ort: WIFI Mödling,
Guntramsdorferstraße 101,
2340 Mödling
office@noe.wifi.at
www.noe.wifi.at

WIFI Steiermark:

Verkauf im Innendienst: Verkaufen im Team mit dem Außendienstverkäufer

Datum: 15.-16.05.2013
Zeit: Mi, Do 9.00-17.00
Referent:
Mag. Lothar Lackner
Ort: WIFI Graz
www.stmk.wifi.at

Verkauf im Außendienst: Abschlussstechniken

Datum: 15.-16.05.2013
Zeit: Mi, Do 9.00-17.00
Referent: Peter Trameger
Ort: WIFI Graz
www.stmk.wifi.at

Verkauf im Außendienst: After Sales-Management

Datum: 05.-06.06.2013
Zeit: Mi, Do 9.00-17.00
Referent: Peter Trameger
Ort: WIFI Graz
www.stmk.wifi.at

Verkauf im Außendienst: After Sales-Management

Datum: 07.-08.06.2013
Zeit: Fr, Sa 9.00-17.00
Referent: Peter Trameger
Ort: WIFI Graz
www.stmk.wifi.at

Verkauf im Innendienst: After Sales-Betreuung als Garant für Kundenbindung

Datum: 12.-13.06.2013
Zeit: Mi, Do 9.00-17.00
Referent: Mag. Lothar Lackner
Ort: WIFI Graz
www.stmk.wifi.at



WIFI Wien:

Informationsveranstaltung „Ausbildungen im Vertrieb“

Datum: 15.10.2013
Zeit: 18.00 Uhr
Ort: WIFI Wien,
Währinger Gürtel 97,
1180 Wien
www.wifiwien.at/kontakt

Ausbildung zum/zur Key Account-Manager/-in

Datum: 08.11.2013-
07.12.2013
Zeit: Fr 13.00-21.00,
Sa 9.00-17.00
Referent: Renker Weiss, CMC
Ort: WIFI Wien,
Währinger Gürtel 97,
1180 Wien
www.wifiwien.at/kontakt

Ausbildung zum/zur Vertriebsleiter/-in

Datum: 15.11.2013-
24.01.2014
Zeit: Fr 13.00-21.00,
Sa 9.00-17.00
Referent:
Dkfm. Dr. Heinz Werner Haudek
Ort: WIFI Wien,
Währinger Gürtel 97,
1180 Wien
www.wifiwien.at/kontakt